



angenium

투자자 위한 발표

프로젝트 핵심

프로젝트의 과제와 핵심

인공 폐기물 (pyrite cinder)에서 귀금속 및 희유 금속을 추출하는 공장 건설, 재와 슬래그 폐기물 처리 및 실리카, 알루미나, 산화철 생산을위한 자금 모금.

프로젝트 미션

생태 학적 상황의 개선 (낭비 된 퇴적물에 의해 회복 될 수없는 수만 헥타르의 지역 방출), 효율적이고 낭비없는 폐쇄 형 생산. 폐기물, 특히 귀금속 (백금 그룹의 금 및 금속), 실리카, 알루미나, 회분 및 슬래그 폐기물 (회분) 및 산화철 정화 물의 유용한 물질의 추출 및 생산.

가계 및 산업 폐기물 처리 산업의 새로운 비전

독특한 불소화 기술과 자체 생산의 "똑똑한"흡착제의 도움으로 비철 및 귀금속, 화학 물질 (분자 수준에서)을 사용하여 비철 및 귀금속, 재, 슬래그 폐기물 및 산화철 숲에서 실리콘, 알루미늄, 철의 고순도 미립자를 추출 할 수있는 세계 최초의 회사입니다. 미네랄의 독립적 인 복합 퇴적물로서 기술 폐기물의 사용.

폐기물의 가공 및 재활용을위한 고전 산업은 유용한 물질을 추출하지는 않지만 도로 자재의 백필과 같은 건축 자재의 첨가제로 사용합니다.

소비자를 위한 가치

- 환경 보전
- 건강 관리
- 새로운 일자리
- 비철금속을 포함한 제품의 저렴한 가격

회사의 목적

자연의 안전을 보장하고, 산업 폐기물로부터 정화에 기여하며, 비싼 산화물과 귀금속을 가장 효율적이고 환경 친화적인 방식으로 추출합니다.

글로벌 문제

- 환경 오염
- 지역 인구 및 보건 지출의 증가
- 생활에 적합한 토지의 감축
- 광석 원료 (철, 비철, 귀금속 및 희토류 금속)의 높은 비용
- 원칙적으로 덤프의 주기율표 일부 요소의 내용은 자연 퇴적물보다 적지 만 덤프에서 추출하는 데 5-15 배 저렴
- 광석 채취 공장의 높은 건설비
- 길고 비싸지 만 광산 작업에 항상 성공적이지는 않은 지질 탐사
- 미네랄을 얻기 위한 긴 사이클

지역 문제

- 재 및 슬래그 폐기물 및 열처리 숯의 낮은 처리 효율, 유용한 성분의 부가가치 추출
- 기존 애쉬 덤프의 고 가용성
- 비용이 많이 드는 가격 때문에 새로운 애쉬 덤프 건설의 낮은 비율

소비자

제품 유형에 따라 산업 폐기물 처리를 위한 최종 제품 또는 설비의 소비자가 될 수 있습니다.

설비 소비자

TPP, GRES, 폐기물, 연구 기관, 파일럿 플랜트, 신규 프로젝트 팀 (신생 기업)을 처리하는 화학 공장, 회사 및 매립지.

완제품 소비자

대상 고객의 핵심은 기업입니다 - 흑인, 비철금속, 귀금속 및 부산물 (주정부, 정제 회사)의 소비자. 도자기, 타이어, 콘크리트, 안료 및 안료 페이스트, 야금 공장, 전자 제품 제조업체, 화장품 제조업체, 의약품, 치약, RTI, 복합 재료, 페인트, 종이, 건축 혼합물 및 기타 농업 생산 업체.

소비자 위치

EU, CIS, 아시아, 아프리카, 라틴 아메리카의 국가, 중국, 인도, 미국, 한국, 일본 등.

소비자의 문제

- 광석 원료의 비철금속 채취 높은 비용
- 실리콘, 철, 알루미늄의 순수하고 미세하게 분산 된 산화물의 높은 생산비
- 러시아의 금 예금의 대부분은 불리한 기후 조건과 미개발 된 기반 시설이있는 지역에 위치하고 있음
- 높은 운송비
- 금속으로 변환 된 금융 자산의 불충분 한 유동성
- 귀금속으로 명명되거나 유가 증권으로 보호되는 유가 증권의 부재
- 비 개인화 된 금속 계정의 미개발 된 사용
- 입법 기반의 불완전성
- 귀금속의 그림자 회전율의 높은 비율

충족되지 않은 요구



영토 제거, 기술적 인
덤프로부터의 해제



다양한 산업 및 농업에서 생산
및 운송 비용 절감



소중한 희토류, 비철금속,
산화물의 채광에 대한 원가
절감

동기 부여

B2B 고객 - 매출 성장, 비용 절감, 사업 개발.

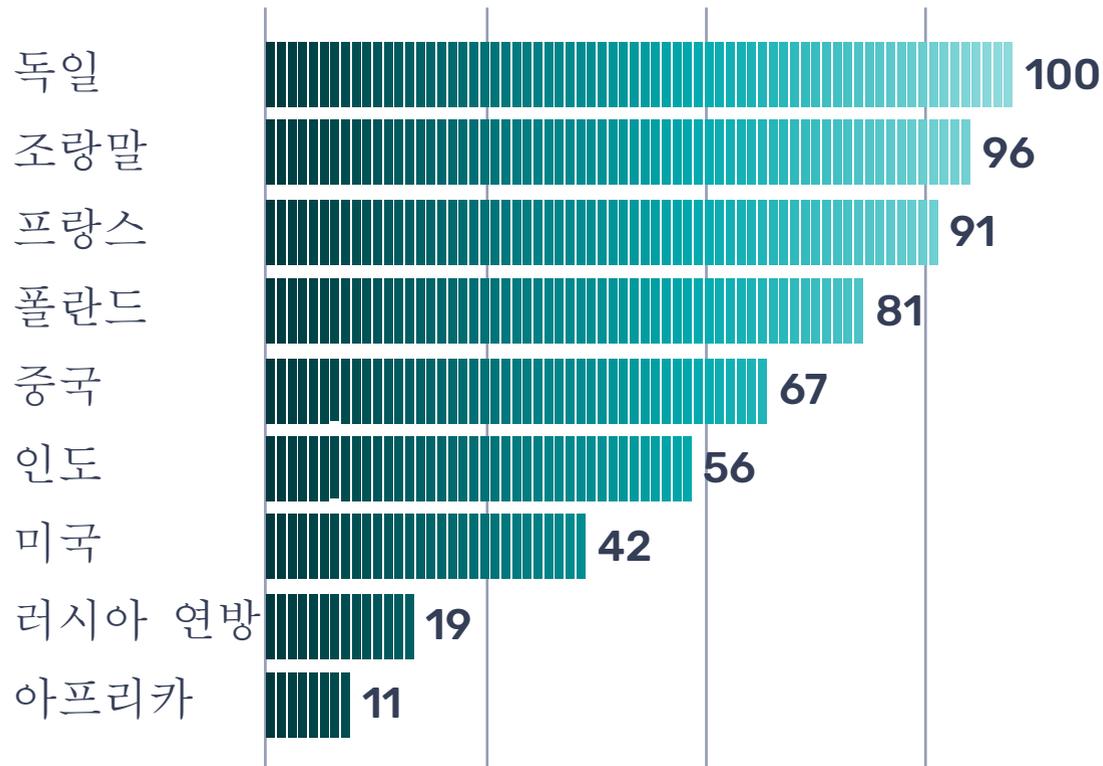
예를 들어 영국, 독일, 이탈리아, 프랑스에서는 화산재를 사용하는 사업에 대한 특권이 있으며 토양, 모래와 같은 더 비싼 기타 건축 자재의 사용을 금지합니다.

재가동 문제를 해결하기 위해 러시아 에너지 전문가들에게 강요 할 강력한 인센티브는 없다. 따라서 유럽 국가에서는 석탄 화력 발전소의 애쉬 덤프가 일반적으로 금지되어 있거나 애쉬 덤프로 보내진 화산재 톤당 벌금은 체코의 60 유로 (핀란드)에서 248 유로입니다.

러시아에서는 벌금이 톤당 11.5 루블 (0.2 유로)입니다.

시장 규모

국가 별 산업 폐기물 처리 수준, %



재와 슬래그 폐기물의 세계 생산량은 약 7 억 3 천 9 백만 톤입니다.

독일, 일본, 프랑스 등 산업 선진국에서는 일반적으로 산업 폐기물 (60 ~ 100 %)을 건설에 널리 사용되는 불활성 물질로 처리합니다.

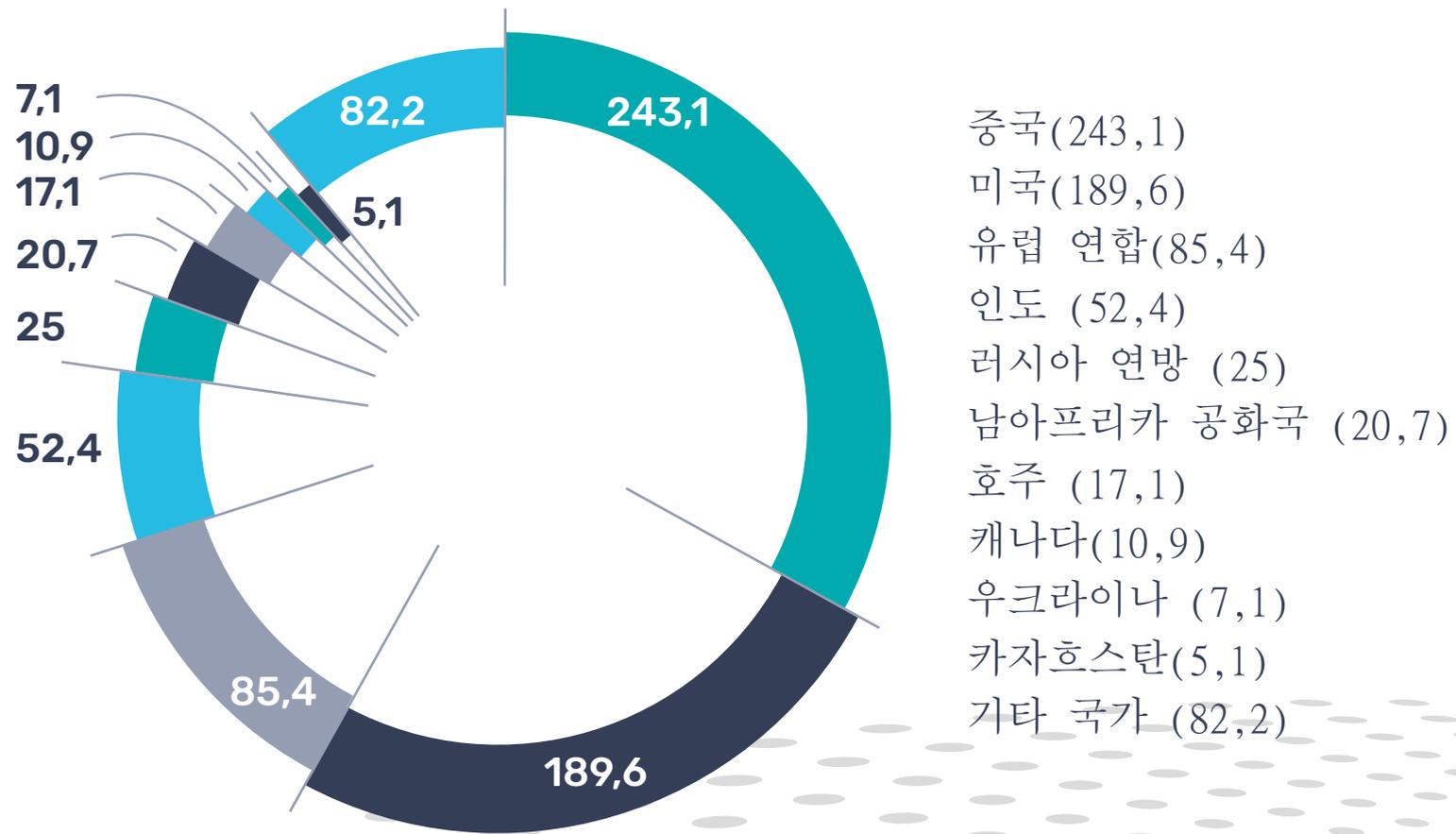
러시아와 아프리카의 경우 처리는 재와 슬래그 폐기물의 10-20 %에 불과합니다.

출처 : SibADI (시베리아 국영 자동차 및 고속도로 아카데미) 연구 데이터

지리적 분포

재와 슬래그 폐기물의 가장 큰 생산자는 중국, 인도, 미국, 한국, 일본입니다.

백만 톤의 세계에서 재와 슬래그 폐기물의 생산



출처 : <http://masters.donntu.org/2014/feht/aleksandrova/library/article6.htm>

황철광 정화기



러시아에서는 황산염 및 구리 염화물 가공 과정에서 생성된 황철 폐기물이 약 5 천만 톤 축적되었습니다.



전 황산 생산으로 인한 폐기물인 황철광 정화기는 현재 OJSC Ammofos (체레포베츠) - 800 만 톤, Meleuz 광물 비료 - 500 만 톤, 키로브그라드 유전은 700 만 톤, OJSC PGHO (크라스노카멘스크)는 500 만 톤, 즉 총 2500 만 톤입니다.



열처리 숯의 소비자는 현재 시멘트 산업에서만 사용되며 철이 나는 성분은 클링커 연소시 수렴 칼슘 알루미늄 페라이트 생성에 사용됩니다.



황철 및 황철광 정화기의 가공에서의 국내 혁신적인 개발 및 외국 기술 경험을 고려할 때, 저장 장소에서의 가공뿐만 아니라 수출 조직 (예 : 우랄, 자바이칼 및 극동 지역)을 중국, 일본, 호주까지 계산할 수 있습니다.

경쟁

인공 폐기물 처리를 다루는 수십 개의 회사가 세계 시장에 선보입니다. 기본적으로, 이것은 물리적 및 기계적 방법으로, 높은 독성, 에너지 강도 및 10-20 %의 낮은 수익성을 특징으로하며 불활성 이용 - 건축 자재의 첨가물 및 도로 제방에서의 백필의 사용합니다.

그러나 세계 시장에서 재와 슬래그 폐기물을 화학 처리하는 기술은 없습니다. 재와 슬래그 폐기물을 처리하는 기술이 부족하기 때문에 시장에 해당 장비가 없습니다.

솔루션

재 및 비철금속을 대량으로 쌓아 놓은 장소에 연간 50 만 톤의 회분 (250,000 톤의 회분과 250,000 톤의 황철광)을 처리 할 수 있는 시설을 조성하여 비철금속 및 귀금속을 추출 할 수 있습니다.

여러 유형의 가정용, 도시 폐기물 및 산업 폐기물을 처리 할 수 있는 가능성이 고려됩니다.

산업 및 가정 폐기물 처리에 대한 긍정적 인 여론 형성 : 문화적으로, 미적으로, 효과적으로, 환경 적으로 할 수 있습니다.



프로젝트의 독창성



환경 친화



미학



경제성



확장성



효능



보편성

제품의 고유성

- 환경 친화 (환경을 오염시키지 않음)
- 폐기물의 네 번째 및 다섯 번째 그룹 : 무독성이며 가능성을 위한 추가 허가가 필요하지 않음
- MSW 소각 후 회분 처리 가능
- 확장성 (세계 어느 곳에서든 생산을 복제 및 배포 할 수 있음)
- 회분 및 황철석의 화학적 처리 기술, 자체 생산의 "똑똑한" 흡착제를 사용하여 귀금속을 추출하는 독특한 기술
- 생산 공장의 실제 모델이있음
- 원료, 자재 및 장비의 수입 대체
- 원재료 비용 절감 (슬래그 폐기물, 플라이 애쉬, 열가소성 숯)
- 철 산화물 및 실리콘에서 알루미늄, 금 및 기타 귀금속 및 희토류 금속에 이르기까지 다양한 최종 제품
- 교환 범위에서 허용되는 시장 가격
- 최종 제품 적용의 폭 넓은 범위
- 다른 나라의 큰 시장 성장 잠재력
- 빠른 회수 기간 - 출시 후 1 년 8 개월
- 최종 제품의 높은 시장 가치
- 귀금속 추출에서 지하층 사용에 대한 면허가 필요하지 않습니다. 귀금속 농축 물은 정제를 위해 항복합니다
- 준비 사업 "을 터키" 방식으로 제공

효과

주요 성과 기준

지표	단위	의미
회수 기간	년	1년 8 개월
최대 부정적인 현금	천 USD	\$87 233
프로젝트의 순 현재 가치	천 USD	\$831 101
IRR	연간 %	733%

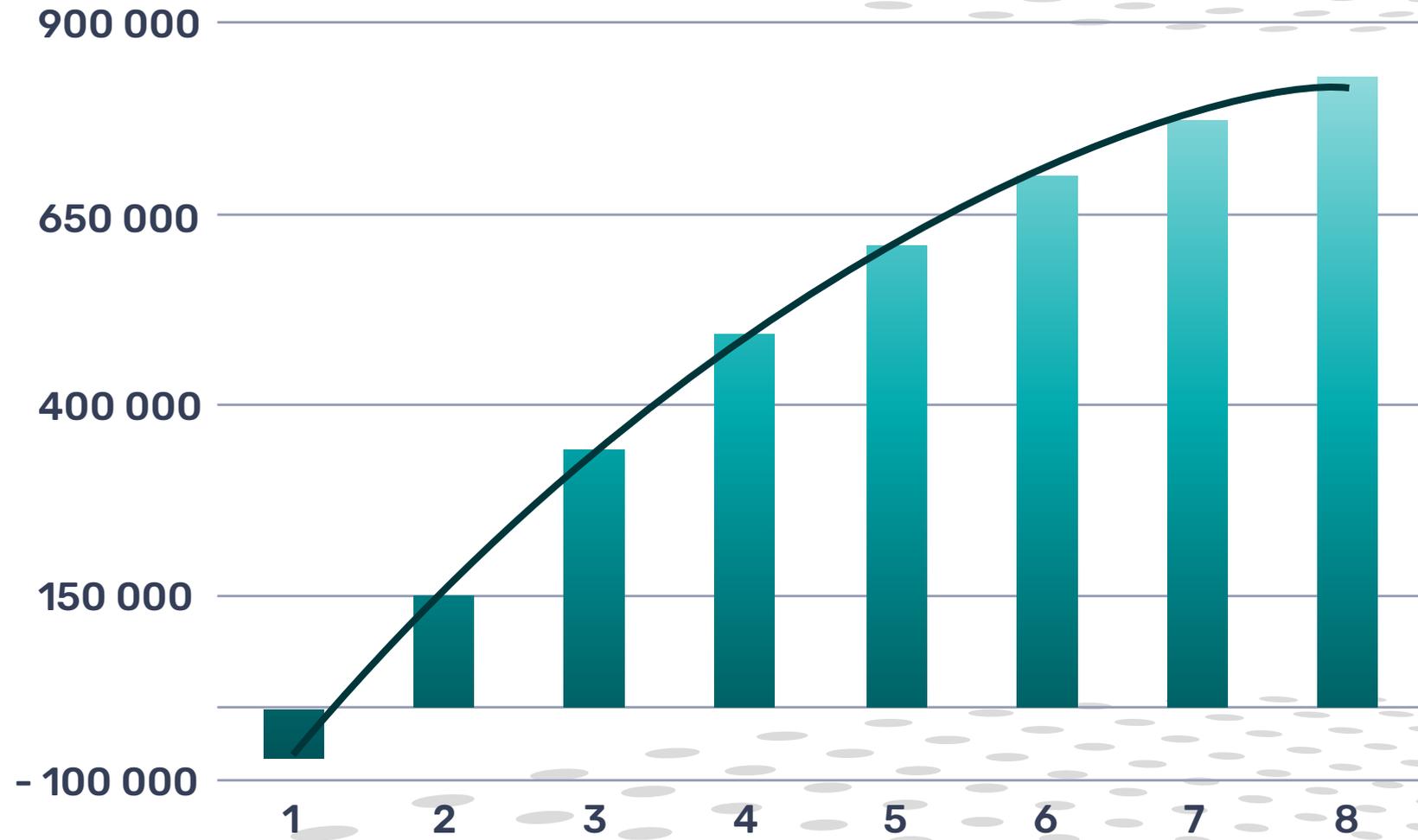
- 계획 처리 능력 : 연간 250,000 톤 재가 슬래그 폐기물 + 연간 250,000 톤의 열 싱크
- 최종 제품의 높은 시장 가치
- 발사 시점으로부터 1년 8개월 동안 프로젝트 회수
- 투자 규모는 20억 달러에서 1억 달러
- 애쉬 폐기물 가공 제품의 판매량 금의 비율이 3% 황철광 석탄 재 것 - 13%

자연 퇴적물에서 금 함량은 평균 1.5g / t이지만 새로운 공급원은 낮은 금 및 백금족 금속 (1.3g / t 미만), 작은 크기 (1 마이크론 미만) 및 복잡한 광물학적 결합으로 특징 지어집니다. 열가소성 정석에서 금 함량은 2g / t 이상입니다.

폐기물에서이 원소를 입금보다 5 ~ 15 배 저렴하게 얻습니다.

복잡한 화학 원소 및 연결 추출을 통과 할 때 프로젝트의 수익성은 여러 번 증가합니다.

프로젝트의 현재 비용의 다이내믹스 (1,000 \$)



가격

최종 제품의 가격은 시장, 사용 된 원재료의 조성 및 프로젝트의 기술 및 경제적 매개 변수에 적합합니다.

열처리 1 톤 가공의 최종 생산 비용

1 톤의 재와 슬래그 폐기물의 최종 생산 비용

이름	가격		산출	
	의미	단위	무게	비용,\$
재 / 슬래그 폐기물	10,00	\$ / 톤		
이산화 규소	1760,00	\$ / 톤	0,60	1 056,00
산화 알루미늄	445,00	\$ / 톤	0,15	66,75
철 산화물	100,00	\$ / 톤	0,08	80,00
금	42,12	\$ /그램	1,00	42,12
은	0,53	\$ /그램	2,00	1,06
합계				1 245,93

재료	가격		산출	
	의미	단위	무게	비용,\$
硫铁矿灰坩	10,83	\$ / 톤		
黄金* (平均含量3.2克/吨)	42,12	\$ /그램	3,20	134,78
银* (平均含量25克/吨)	0,53	\$ /그램	25,00	13,25
二氧化硅 (平均含量10.2%)	1760,00	\$ / 톤	0,102	179,52
铁的氧化物 (平均含量70.2%)	1 000,00	\$ / 톤	0,702	702,00
합계				1 029,55

미학

프로젝트의 성공적인 건축 솔루션은 지역 주민, 당국 및 투자자에 대한 긍정적인 태도를 얻는 데 도움이 될 것입니다.



러시아 연방



이탈리아



일본



오스트리아

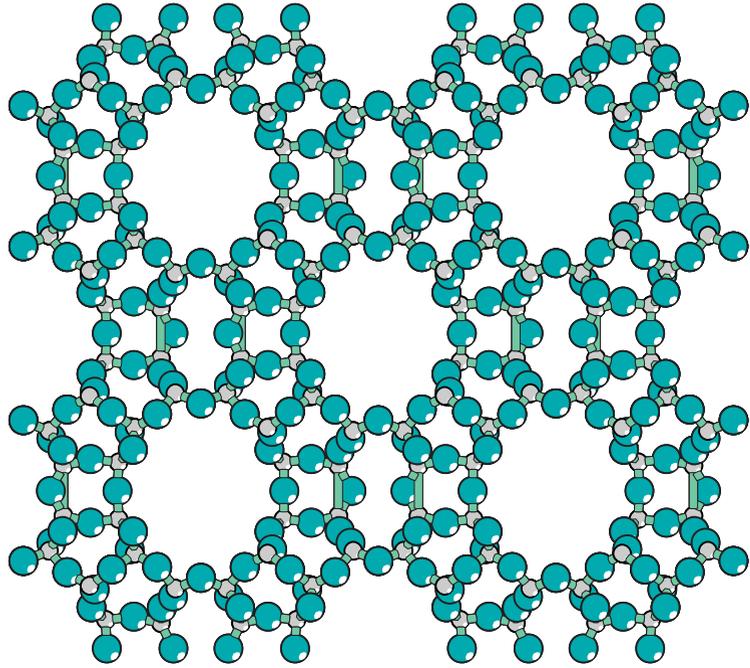
경제성

- 회분 및 슬래그 폐기물 및 열가소성 소결제의 가공 중 주요 시약의 재생 및 재사용
- 흡착제 비용은 경쟁사보다 10 배 낮습니다
- 원재료, 자재 및 장비의 수입 대체 - 관세, 환율 차이, 운송 및 보관 비용 절감
- 주 정부의 폐기물 처리 비용을 크게 절감 할 수 있습니다

환경 친화

- 환경 (대기, 수질, 토양)을 오염시키지 않습니다.
- 재 / 슬래그 폐기물을 구성 성분으로 100 % 분해 - 최종 생성
- 재와 슬래그 폐기물을 처리하는 동안 2 가지 시약 만 사용 : 암모니아 불화물과 암모니아 : 최소한의 손실로 폐쇄 공정에서 완전히 재생
- 황철광을 처리 할 때, 주 시약 - 염화 암모늄의 재순환으로 폐쇄 사이클 기술
- 폐기물의 네 번째 및 다섯 번째 그룹 : 무독성이며 기능성을위한 추가 허가가 필요하지 않음
- 그것은 가능한 통합으로 기존 생태계의 처리를 포함하여, 산업 및 가정용 폐기물뿐만 아니라, 사용하여 제품에 대한 작물 및 축산

“스마트” 흡착제



- 유기적 기초
- 백금, 은, 팔라듐, 이리듐, 루테튬, 로듐, 오스뮴의 모든 범위의 BMM (귀금속 및 희귀 금속)의 높은 선택성 (95 %)을 가진 용액으로부터 추출물
- 이 흡착제는 외국 아날로그보다 10 배 저렴
- 1g을 사용하면 이리듐 0.7g, 백금 1.2g, 나머지 BM 3g을 3 ~ 5g
- 수입 흡착제는 각 BM에 대해 개별적이며, 단지 1g의 MB 만 회수되며, 5g의 흡착제
- 서로 다른 BM을 추출하기 위해 다른 수입 흡수제가 필요
- 자체 설계 및 생산 프로젝트에서 사용되는 흡착제는 보편적이다. 임의의 MB 추출 가능
- 따라서, 흡착제의 비용은 경쟁사의 10 배입니다

소각으로 인한 폐기물 재활용의 가능성 고체 가정 폐기물

연소 후 고체 및 자국 폐기물의 총량의 적어도 15%는 독성이 증가하여 후속 처리가 필요합니다.

고형 폐기물의 형태학적 구성		
	MSW 구성 요소	내용(중량 %)
1	종이, 판지 등	25-30
2	음식물 쓰레기	30-38
3	검은 고철	3.0
4	비철 금속 스크랩	0.5
5	직물	4.0-7.0
6	유리 섬유	5.0-8.0
7	가죽, 고무	2.0-4.0
8	돌	1.0-3.0
9	플라스틱	2.0-5.0
10	MSW 구성 요소	1.5-3.0
11	나무	0.5-2.0
12	건축 폐기물	1.0-2.0
13	기타	
14	상영 (-15mm)	7.0-13

출처 : 러시아 과학 아카데미 과학위원회, 생태 및 비상 사태에 관한위원회

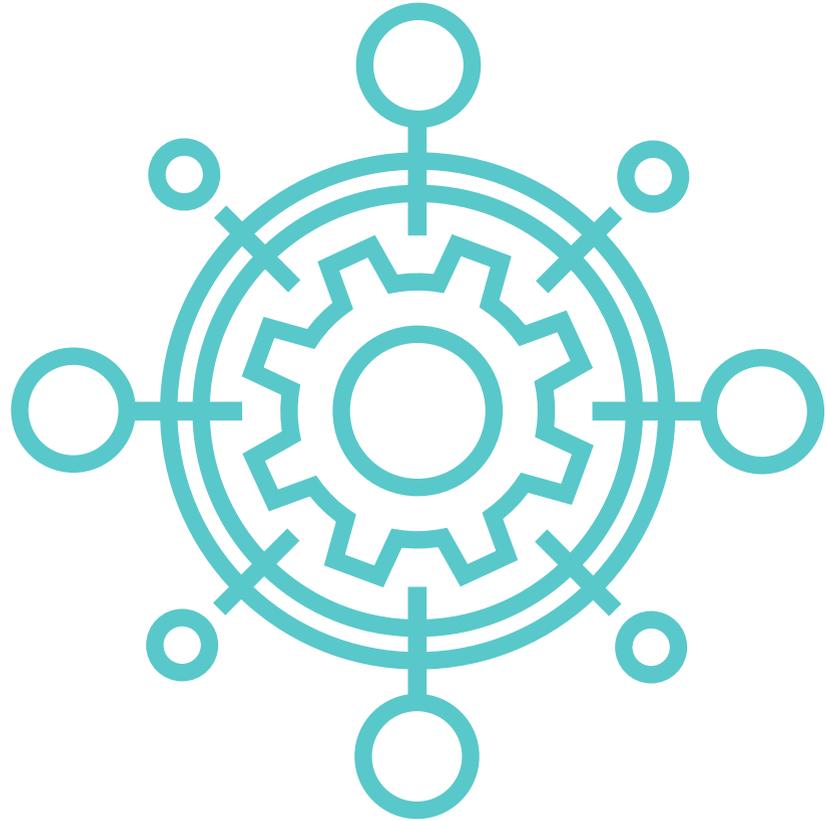
전자 스크랩 처리 가능성

폐기를 위해 전자 제품을 수령하면 회사는 철저한 분석을 수행합니다. 보조원(플라스틱, 금속, 라디오, 전자 부품)을 극대로 추출되는 분쇄한 후속 추출의 구리, 알루미늄, BRM 니다.

1 톤의 오래된 휴대 전화에서 최대 150 그램의 금을 얻을 수 있습니다.

출처 : 탐보브 주립 기술 대학교

생산의 확장성



- 세계 어느 국가 및 지역에서도 생산 배치 및 복제
- 재 및 슬래그 폐기물 및 열가소성 소결 장치의 처리를 위해 연간 5,000 ~ 1,000,000 톤의 처리 능력을 갖춘 솔루션
- 다양한 유형의 폐기물 (고체 폐기물, 고체 폐기물, 등)에 대한 기술의 적응
- 우수한 자격을 갖춘 서비스
- 기술적 및 법적 지원
- 인사 훈련
- 프랜차이즈
- 기성품 사업 "을 터키 방식으로"

법적 문제

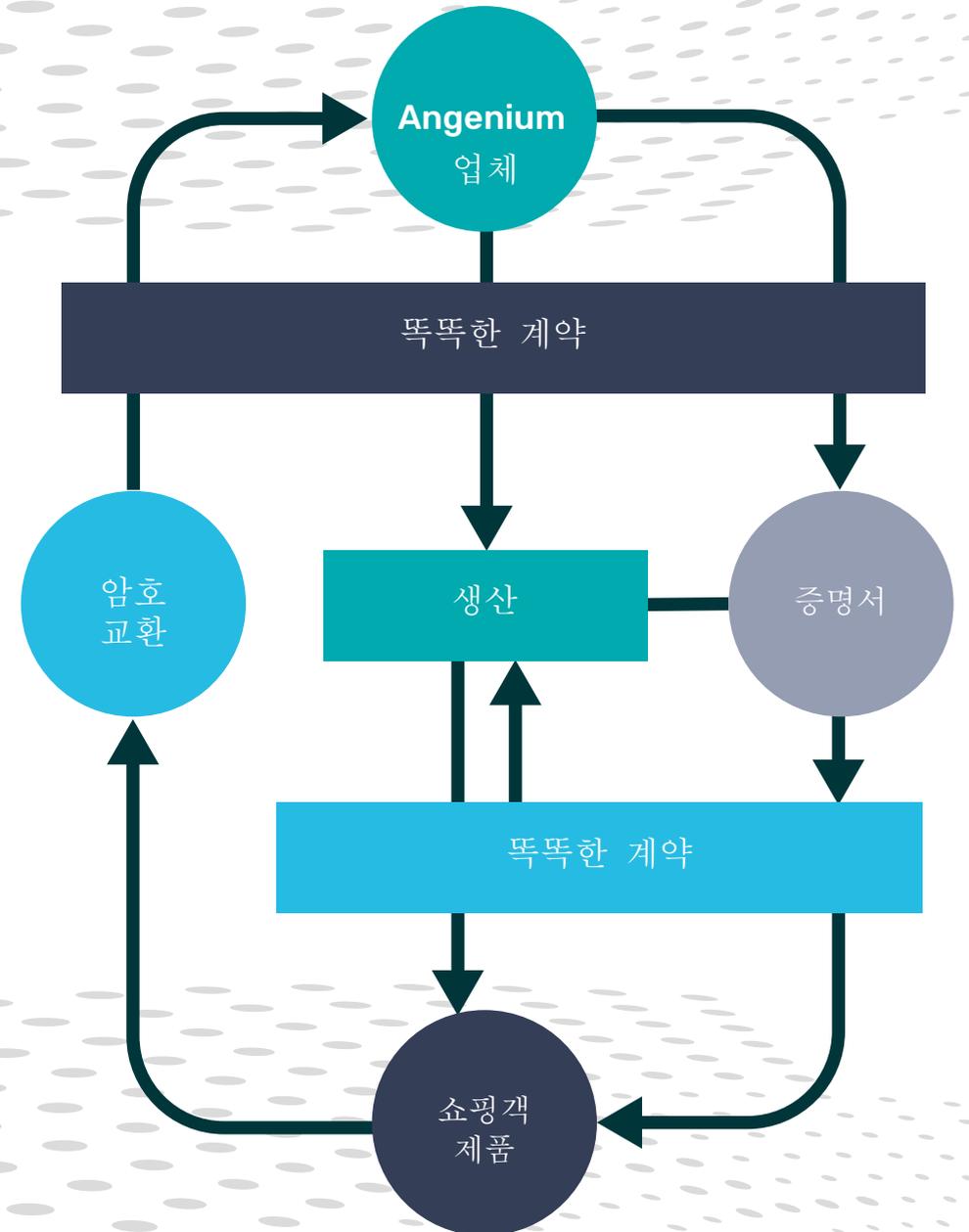
- 현지 법규 준수
- 현대 환경 기준에 따른 생산 적합성
- 응용 기술에 대한 특허 및 라이선스 취득
- 프랜차이즈
- 상표 보호
- 완제품 인증
- 하층토 사용에 대한 면허가 필요하지 않습니다. 결과적으로 귀금속 농축 물은 정제를 위해 양도
- 폐기물의 네 번째 및 다섯 번째 그룹 : 무독성이며 기능성을 위한 추가 허가가 필요하지 않음

Blockchain 기술

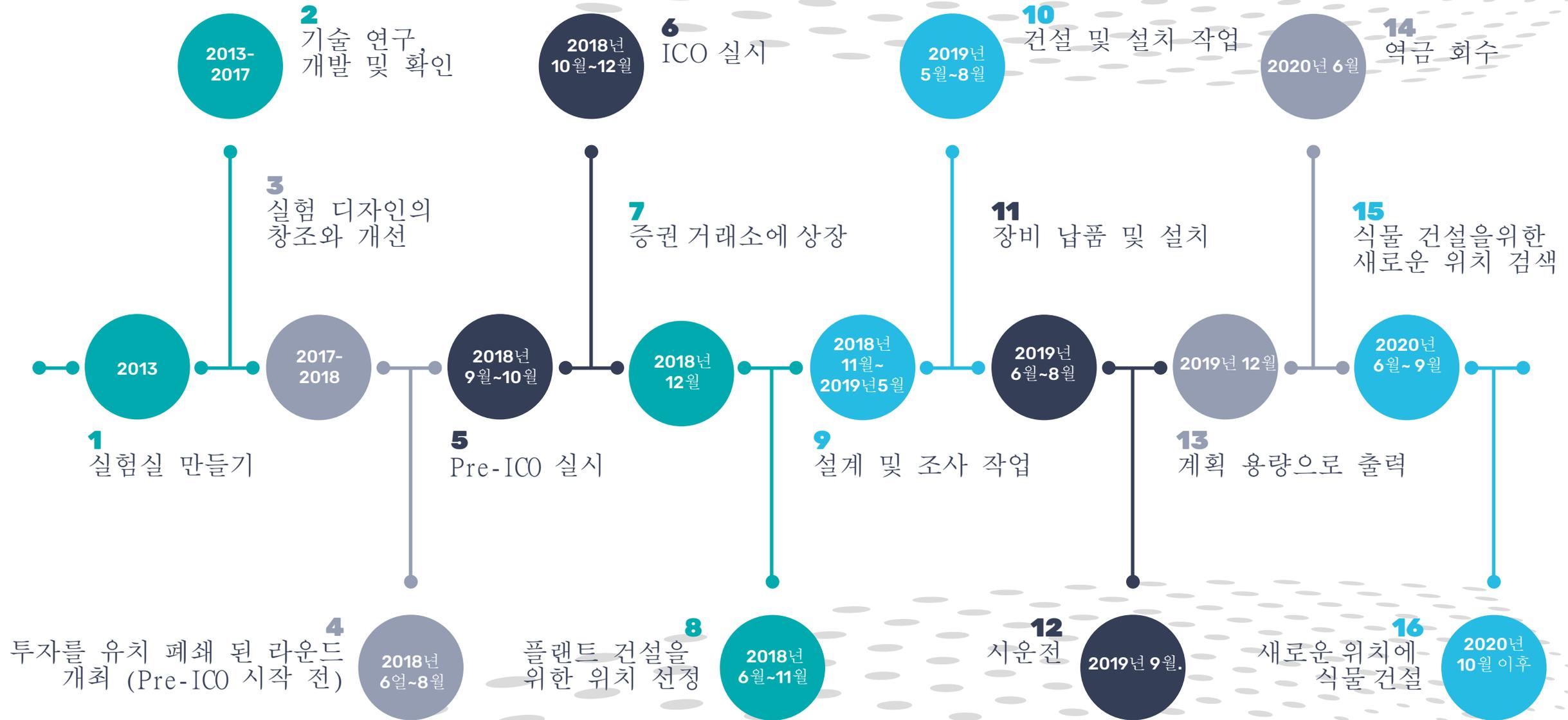
프로젝트에 포함 된 모든 기업은 내부 정착을 위한 토큰을 사용합니다.

이 블록체인을 기초로 플랜트의 상품과 관련한 거래 내역을 확인하기 위해 등록부가 생성합니다.

각 상품 배치에 대한 구매자에게 토큰을 위한 프로젝트 제품을 구매할 때, 거래의 기록과 함께 블록체인의 네트워크에 저장하는 인증서가 지정합니다.



로드맵



프로젝트 토큰 발행



프로젝트 토큰 (Angenium Coin, 약칭 ANG_Coin)은 ERC20 토큰의 형태로 Ethereum 블록 시스템에서 시작합니다. 총 138,000,000 개의 토큰이 발행 될 예정이며, 그 중 121,440,000 개가 초기 제때에 배포합니다.

나머지 16,560,000 개의 토큰은 무료로 프로젝트 팀에 배포되며 타사 아웃소싱 업체를 포함한 인센티브 (Bounty)로 배포합니다.



최소 요구 투자액 (softcap)은 18,509,400 달러이며 최대 막대 (hardcap)는 91,224,900 달러입니다.

Angenium Coin의 명목 가치는 1 달러입니다.

토큰의 가격은 판매 단계에 따라 할인을 고려하여 결정합니다.



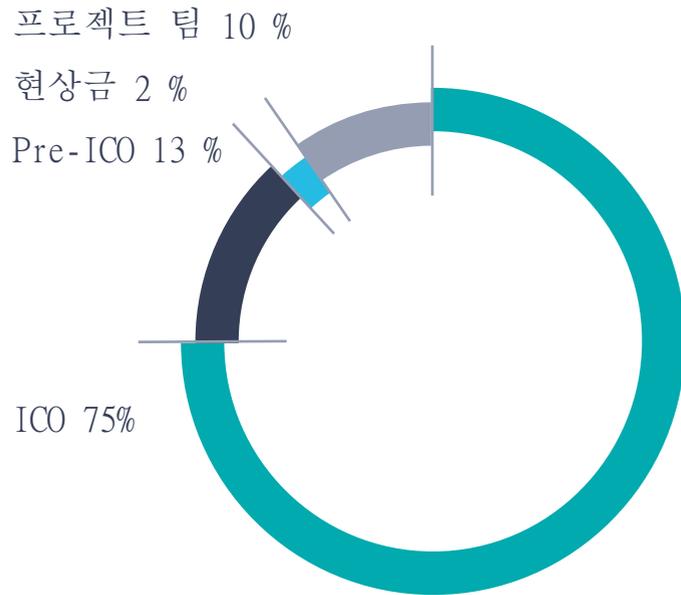
판매되지 않은 모든 토큰은 대출에서 제외합니다.

토큰 매각으로 인한 수익이 18,509,400 달러 미만이고 프로젝트 수령액이 충분하지 않은 경우 제기 된 모든 자금은 투자자에게 반환됩니다.



투자자가 보유한 토큰의 상환은 선택한 구매 계획에 따라 수행됩니다 ("토큰 회수"섹션 참조).

토큰 분배



토큰 수

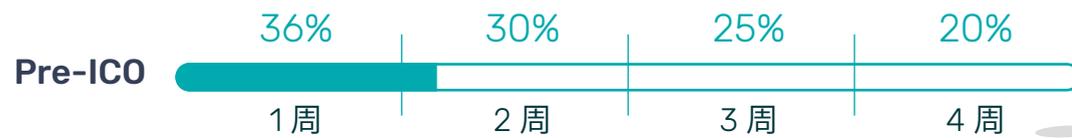
목적지	SoftCap	HardCap
폐쇄 판매	840 000	4 140 000
Pre-ICO	2 800 000	13 800 000
ICO	21 000 000	103 500 000
프로젝트 팀	2 800 000	13 800 000
현상금	560 000	2 760 000
합계	28 000 000	138 000 000

토큰 분배

프로젝트 토큰 할인

목적지	할인
폐쇄 판매	50%
Pre-ICO	31%
ICO	12%
프로젝트 팀	100%
현상금	100%

Pre-ICO 및 ICO의 주 동안 토큰 할인



토큰 사용

이 프로젝트는 ICO 내의 개인 투자자로부터 자금을 모으는 것을 포함한다. 투자자의 자금은 일정 기간 동안 끌립니다. 이 경우 투자자는 구매 당시 토큰 계산을 위한 두 가지 옵션 중 하나를 선택할 수 있습니다:



프로젝트 구현 순간부터 2년이 끝날 때까지 그는 프로젝트 회사의 토큰을 전달하고 프로젝트 구현 결과에 관계없이 일년에 100% 수입을 보장받는 일회성 지불을받습니다.



프로젝트 시행 첫 5년 동안 투자자는 프로젝트 회사가 수령한 순이익의 40% (사업 계획에 따라 연간 67% 배당금을 받고 프로젝트 구현 초기부터 6년이 끝날 때 (즉 그 이후, 투자자가 5년간 배당금을 받음에 따라) 토큰은 액면 그대로 프로젝트 회사에 의해 상환합니다.

권장 사항

- 첫 번째 옵션은 투자자에게 최소한의 위험으로 높은 수익성을 보장합니다.
- 두 번째 옵션은 사업 계획에 따라 투자자의 소득을 계산하는 경우 첫 번째 옵션보다 낮은 연간 수익성을 제공합니다. 그러나 사업 계획은 보수적이며, 프로젝트 회사가 선택한 특정 프로젝트 위치가 현재 사업 계획의 평균보다 훨씬 더 나은 경우 투자자는 상당히 높은 이익을 얻을 수 있지만 동시에 프로젝트 구현의 모든 위험을 회사와 공유합니다.

컨설턴트 및 프로젝트 팀

Andrey Zotov, 러시아

사무 총장
경험이 있는 금융 및 개발 분야(회사의 그룹"BIN")에서는 관리직을 위해 20 년 이상.

Alexey Rakov, 러시아

과학 연구 이사
디자인, 건설, 개발에 관련된 다수의 상업 회사의 공동 창립자이자 CEO. 25 년 이상 근무 경험 및 연구 활동 경험.

Igor Tertyshny, 러시아

선임 연구원
모스크바 화학 공학원의 기술 과학 분야 후보
발명품에 34 건의 특허와 과학 및 기술 관련 간행물 28 건을 보유하고 있습니다.
그는 연구 개발에 종사하고 상업 및 비상업적 조직 내 슬라임, 흑연, 인 함유 광석 물질로부터 BM을 추출하는 기술 개발.

Yuri Gorbunov, 러시아

기술 이사
근무 경험 : 모스크바 라디오 공장에서 34 년 "임시 직원"관리직 8000 명이 복종에서 일했습니다. 그의 지도력하에 6 개의 식물이 세워졌습니다.

Shelestov Maxim, 러시아

개발 이사
경험의 공급은 복잡한 기술적, 기술적, 실험실, 컴퓨터, 스포츠 장비, 소프트웨어입니다. 경험에 투자유치.

Valentin Moiseenko, 러시아

러시아 과학 아카데미 (1997)의 지질학 및 미네랄 과학 박사
과학자, 광석 형성, 광물학 및 금의 변성 작용 분야의 전문가.

Igor Pugin, 러시아

마이크로 일렉트로닉스 35 개 주 개발자.
마이크로 어셈블리 산업의 수석 디자이너. JSC Avangard의 수석 전문가.
프로젝트 : 1. S-400을위한 마이크로 어셈블리 개발자. 2. 마이크로 시스템을위한 연합 국가 프로그램의 개발 및 시행.

Eduard Rakov, 러시아

화학 박사, 교수. 나노 기술 및 나노 재료 학과장; D.I. 멘델레예프.

Olga Vilko, 러시아

Higher Attestation Commission에서 추천 한 학술지 79 개 과학 논문 작성, 7 개 특허, 화학에 관한 국제 및 러시아 학술회의 72 개 보고서

Svetlana Zotova, 러시아

전무 이사
20 년의 경험을 가진 지도자. 시장에서의 경험 관리, 유지 보수, 배달 분야의 부동산 상업용 부동산 임대 (Street Retail, restaurant 비즈니스, 무역, 사무실). 무역 분야의 기업 설립자 사회 서비스.

Michael Irgang, 프랑스

Adviser
경영 분야에서 20 년간의 경험과 에너지, 원자력, 석유 및 가스 산업 분야의 기업 설립자.
2017 년부터 FREEL TECH AG www.freel.tech 공동 창업자 겸 전무 이사. - 2017 년부터 에너지 (개발, 개발) 분야의 신기술.

Edmond Heraux, 미국

Adviser
그는 은행, 금융, 교육 및 비즈니스 분야에서 풍부한 경험을 보유하고 있습니다. 그는 여러 대형 국제 제조 회사 이사회 멤버입니다

Andrea Nocentini, 이탈리아

Adviser
경영직에서 20 년의 경력. 활동 분야에는 바이오 에너지 및 통합된 환경 보호 시스템의 출시가 포함됩니다.

Elena Wang, 중국

Adviser

Dmitry Petrovsky, 러시아

경제 안보 국장
경제 안보 분야에서 일하는 약 15 년.

Lyubov Kovalenko, 러시아

금속 산업에서 관리직 경력 - 35 년 이상.

Lidia Bashkirova, 러시아

개업, 청산, 15 년의 경험을 가진 회사의 회계에 대한 회사의 공동 설립자.

Dmitry Lisin, 러시아

재정 고문.
VTB 24 Moscow의 경영직 경력.

Sergey Gureev, 러시아

IT
경험이 풍부한 IT 인프라 지원 부서 대표.

Roman Bratchenko, 러시아

IT 엔지니어

면책 조항



이 버전의 프레젠테이션은 정보 제공 목적으로만 공개됩니다. 이 문서의 어떠한 규정도 이 문서에서 언급된 회사 또는 개인과의 거래를 종결하기 위한 제안으로 해석될 수 없습니다. 이 문서의 조항 중 어느 것도 권장 사항, 조언 또는 조언으로 간주될 수 없으며 누구도 그러한 내용으로 간주해서는 안 됩니다.



이 문서에 기초한 누군가가 취한 모든 행동은 자체 견적에 근거하여 자체적인 두려움과 위험을 감수하면서 수행되며, 프로젝트 관리 및 관련 조직은 그러한 행동의 결과에 대해 책임을 지지 않습니다.

연락처

문의하기

전화번호: +7 (903) 700 36 20
E-Mail: info@angenum.com
웹사이트 : angenum.io
법적 주소: Narva mnt 7-634, Tallinn, Estonia,
10117 열 회사 Angenum



관심을 가져 주셔서 감사합니다!